

SCHEDA DI ADESIONE

da compilare e restituire a PAVIASVILUPPO
tramite fax al n. **0382/393270** (oppure **0382/393396**)

La ditta.....

con sede aCAP.....

indirizzo.....PROV.(.....)

Tel.fax

P.IVA

Cod. Fiscale

E-mail.....

Settore/Attività prevalente

n. dipendenti.....

dà la propria adesione al corso
Andar per Fiere

che si svolgerà a Pavia in data
6 marzo 2012

PARTECIPANTE (compilare una scheda per partecipante):

Cognome e nome.....

Luogo e data di nascita.....

Ruolo svolto in azienda

GARANZIE E DIRITTI DELL'INTERESSATO IN OTTEMPERANZA AL DECRETO LEGISLATIVO 196/2003 SULLA "RISERVATEZZA" Ai sensi dell'art. 13 del Decreto Legislativo 196/2003 si informa che i dati personali raccolti a mezzo della presente scheda saranno trattati sia a mezzo di sistemi informatici sia manualmente, osservando le disposizioni di cui all'art. 31 (obblighi di sicurezza). Le finalità del trattamento sono da individuare in scopi organizzativi/gestionali per la realizzazione dell'attività formativa e di programmazione di ulteriori interventi formativi che rientrano nell'attività istituzionale di Paviaviluppo. Il conferimento dei dati è facoltativo. Un eventuale rifiuto impedisce tuttavia la fornitura del servizio e gli adempimenti legali e fiscali ad esso connessi. Titolare del trattamento è Paviaviluppo e responsabile è il Direttore. L'interessato ha diritto, ai sensi dell'art. 7 della suddetta legge, di avere conferma dell'esistenza dei dati che lo riguardano, di cancellarli, rettificarli o aggiornarli e di opporsi al trattamento effettuato ai fini di informazione commerciale, invio di materiale pubblicitario, vendita diretta, compimento di ricerche di mercato. Il sottoscritto interessato con la firma apposta in calce conferma di essere stato informato ai sensi dell'art. 13 legge 196/2003 circa finalità e modalità di trattamento e ai sensi dell'art. 7 dei propri diritti. Attesta il proprio consenso al trattamento dei dati personali per le finalità sopra specificate.

Data.....Timbro e firma.....

Nelle economie moderne, sempre più fondate sull'importanza del "fattore conoscenza", la formazione e l'aggiornamento continuo di tutti coloro che operano nel mondo aziendale rappresenta un elemento di sviluppo di grandissima rilevanza. Le imprese di piccola e media dimensione, tuttavia, restano sovente ai margini delle opportunità di formazione. L'offerta formativa della Camera di Commercio di Pavia è intesa soprattutto a colmare questo gap.

PAVIASVILUPPO, Azienda Speciale della Camera di Commercio di Pavia, si propone di progettare e realizzare interventi di formazione, informazione, ricerca e consulenza coerenti con le esigenze del sistema economico della provincia e del mercato del lavoro locale.

Per ulteriori informazioni:
PAVIASVILUPPO
Azienda Speciale
della Camera di Commercio di Pavia
C.so Strada Nuova, 47/d
27100 Pavia
Tel. 0382/393271 – 0382/393417
Fax 0382/393270 – 0382/393396
e-mail: paviaviluppo@pv.camcom.it

**AZIENDA CON SISTEMA DI GESTIONE
PER LA QUALITÀ CERTIFICATO DA DNV
= UNI EN ISO 9001:2008 =**

**SOGGETTO ISCRITTO ALL'ALBO REGIONALE
DEGLI OPERATORI ACCREDITATI PER I
SERVIZI DI ISTRUZIONE E FORMAZIONE
PROFESSIONALE**

PAVIASVILUPPO
Azienda Speciale Camera Commercio Pavia

Percorsi formativi aziendali

Andar per Fiere

Come ottimizzare la partecipazione a fiere e missioni commerciali



- ▶ Come e dove scegliere la fiera?
- ▶ Cosa chiedere agli organizzatori?
- ▶ Come mi organizzo in azienda?
- ▶ Come faccio la promozione?
- ▶ Come posso identificare nuovi clienti?
- ▶ Che attività dovrò fare durante la fiera?
- ▶ Cosa devo sapere per partecipare ad una missione?

PAVIA
6 MARZO 2012

OBIETTIVI

La **fiera internazionale** è da considerarsi uno dei principali **strumenti di comunicazione, promozione, ricerca**, inizio o consolidazione di strategie d'internazionalizzazione.

Nonostante i moderni mezzi di comunicazione, la fiera presenta ancora dei requisiti insostituibili come: esaminare e toccare il prodotto, contatto diretto con il cliente, la personalizzazione del messaggio da trasmettere, la raccolta immediata del "feedback".

Oltre alla fiera, un importante strumento di promozione e ricerca partner, è la partecipazione ad **una missione di imprenditori**, che se ben strutturata può portare grossi risultati all'azienda specialmente se quest'ultima riesce a fornire tutte le informazioni necessarie per una ricerca mirata del partner.

Con questo seminario, offriamo strumenti efficaci per la **pianificazione, promozione, verifica** dei risultati della partecipazione sia in una fiera che in una missione internazionale.

A CHI SI RIVOLGE

Il corso è rivolto a Imprenditori, Managers, Assistenti ufficio export

DURATA E SEDE DEL CORSO

6 MARZO 2012

dalle ore 9.15 alle ore 17.15
Sede: Via Mentana 27
(Sala Biblioteca)- PAVIA

CONTENUTI

1) Aspetti da verificare prima dell'impostazione del progetto fiera.

- Valutazione della qualità del processo d'internazionalizzazione dell'azienda
- Informarsi per ridurre errori
- Strumenti necessari per la promozione
- Differenze culturali: l'approccio con culture differenti
- La gestione del marchio: ricerca, registro, monitoraggio
- La presenza in internet
- Il listino prezzi: chiaro e completo

2) La fiera

Prima della fiera:

- La scelta della fiera(indirizzi web di fiere)
- Tipo di pubblico presente nelle fiere.
- Elementi di successo in una partecipazione fieristica.
- *La pianificazione della partecipazione alla fiera*
- Scheda dei costi di partecipazione
- Azioni di promozione da realizzare prima della fiera.
- Come informare potenziali visitatori.
- La documentazione e Formazione ai responsabili di stand.

Durante la fiera

- Ricerca di mercato
- Promozione
- Gestione dei contatti e Supporto alle vendite

Dopo la fiera

- Rapporto con i visitatori, la rete commerciale e la stampa.
- Verifica dei risultati
- Piano di azione e la gestione dei mercati e dei clienti

Relatore: Dott. Nicola Minervini,
autore dell' ebook " L'Export di successo",
Consulente di internazionalizzazione .

MODALITA' DI PARTECIPAZIONE

Il corso prevede una **quota di partecipazione** individuale di **100,00 Euro + IVA (21%)**.

Nel caso di più partecipanti di una stessa azienda è prevista una riduzione del 30% per ogni iscritto oltre al primo.

La quota di partecipazione dovrà essere versata a mezzo **Bonifico Bancario** – codice iban: IT 63 I 05048 11302 000000046590 - **Intestato a: PAVIASVILUPPO**, Azienda Speciale Camera Commercio Pavia, **presso Banca Popolare Commercio e Industria**, Corso Strada Nuova 61/c, Pavia, **specificando la causale del versamento**. A seguito del pagamento verrà rilasciata regolare fattura.

L'iscrizione si intende perfezionata al ricevimento da parte di PAVIASVILUPPO della scheda di adesione compilata e sottoscritta, accompagnata dalla ricevuta del versamento della quota prevista, entro 7 giorni dalla data di inizio del corso.

In caso di disdetta sarà restituito il 50% della quota di partecipazione ai iscritti che recedono dal corso entro il terzo giorno precedente la data di inizio. Negli altri casi la quota non potrà essere resa. Sarà comunque rilasciato il materiale didattico. Le iscrizioni verranno accettate in base all'ordine cronologico di arrivo.

PAVIASVILUPPO si riserva la facoltà di rinviare o annullare il corso qualora non sia raggiunto il numero minimo di partecipanti. Le quote versate verranno restituite.

AL TERMINE DEL CORSO VERRA' RILASCIATO UN
ATTESTATO DI FREQUENZA