

**Scheda di adesione** .....  
da compilare e restituire a PAVIASVILUPPO tramite fax al n. 0382.393270 o via mail  
paviasviluppo@pv.camcom.it

La ditta \_\_\_\_\_  
Con sede a \_\_\_\_\_ via \_\_\_\_\_  
CAP \_\_\_\_\_ Città \_\_\_\_\_ Prov. \_\_\_\_\_  
Tel. \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_ e-mail \_\_\_\_\_  
Cod. Fiscale/P. IVA \_\_\_\_\_  
Settore azienda \_\_\_\_\_  
Nominativo partecipante \_\_\_\_\_  
Ruolo in azienda \_\_\_\_\_  
Luogo e data di nascita \_\_\_\_\_

Dà la propria adesione al corso - Come prepararsi adeguatamente agli incontri  
business to business - **Pavia, 19 maggio 2016**

GARANZIE E DIRITTI DELL'INTERESSATO IN OTTEMPERANZA AL DECRETO LEGISLATIVO 196/2003 SULLA "RISERVATEZZA" Ai sensi dell'art. 13 del Decreto Legislativo 196/2003 si informa che i dati personali raccolti a mezzo della presente scheda saranno trattati sia a mezzo di sistemi informatici sia manualmente, osservando le disposizioni di cui all'art. 31 (obblighi di sicurezza). Le finalità del trattamento sono da individuare in scopi organizzativi/gestionali per la realizzazione dell'attività formativa e di programmazione di ulteriori interventi formativi che rientrano nell'attività istituzionale di Paviaviluppo. Il conferimento dei dati è facoltativo. Un eventuale rifiuto impedisce tuttavia la fornitura del servizio e gli adempimenti legali e fiscali ad esso connessi. Titolare del trattamento è Paviaviluppo e responsabile è il Direttore. L'interessato ha diritto, ai sensi dell'art. 7 della suddetta legge, di avere conferma dell'esistenza dei dati che lo riguardano, di cancellarli, rettificarli o aggiornarli e di opporsi al trattamento effettuato ai fini di informazione commerciale, invio di materiale pubblicitario, vendita diretta, compimento di ricerche di mercato. Il sottoscritto interessato con la firma apposta in calce conferma di essere stato informato ai sensi dell'art. 13 legge 196/2003 circa finalità e modalità di trattamento e ai sensi dell'art. 7 dei propri diritti. Attesta il proprio consenso al trattamento dei dati personali per le finalità sopra specificate.

Data \_\_\_\_\_ Firma e timbro \_\_\_\_\_

**Paviaviluppo- Azienda Speciale Camera di Commercio di Pavia**  
Via Mentana 27- 27100 Pavia  
Tel. 0382.393271  
Fax 0382.393270  
E-mail paviasviluppo@pv.camcom.it

 Seguici su Facebook: <http://www.facebook.com/paviasviluppo.cciaapavia>

**AZIENDA CON SISTEMA  
DI GESTIONE QUALITÀ  
CERTIFICATO DA DNV GL  
= ISO 9001 =**

Organizzazione certificata per le attività di progettazione ed organizzazione di percorsi di formazione e di aggiornamento rivolti alle imprese, di formazione per l'autoimprenditorialità, di formazione superiore e corsi di abilitazione professionale. Paviaviluppo è soggetto iscritto all'albo regionale degli operatori accreditati per servizi di istruzione e formazione professionale



## CORSI INTERAZIENDALI

 **PAVIASVILUPPO**  
Azienda Speciale Camera Commercio Pavia

Come prepararsi adeguatamente agli incontri  
business to business

Pavia, 19 maggio 2016 (9.30-13.00)

In collaborazione con



*Associazione Provinciale di Pavia*

## Gli obiettivi .....

Attraverso gli incontri “business to business”, molte imprese possono avere l’occasione di **entrare in contatto con imprese estere**, che possono diventare clienti o fornitori in mercati esteri di interesse.

La qualità di un incontro b2b, dipende in parte da fattori indipendenti dalla volontà dell’impresa, la quale però può e deve attivare richieste e controlli preventivi, volti a comprendere il livello qualitativo dell’attività di business to business, organizzata per proprio conto.

In ogni caso, la qualità di questa forma di sviluppo di rapporti commerciali con imprese estere, dipende anche da una **corretta preparazione e organizzazione**, del momento di confronto con l’impresa estera, dove sono necessarie scelte corrette e precise da parte della vostra impresa.

L’impresa che ricorre a questa formula di sviluppo di rapporti con imprese estere, deve attraverso **scelte definite**, garantirsi in primo luogo una verifica della corrispondenza tra le proprie aspettative di contatto, e la capacità dell’evento di business to business di rispettare tali aspettative.

Il corso consente all’impresa di avere concreti riferimenti su “cosa chiedere” all’organizzazione che realizza questi incontri, al fine di massimizzare l’utilità commerciale degli stessi.

Allo stesso tempo, il corso propone consigli e modalità pratiche per gestire b2b, in linea con gli obiettivi di individuare concrete opportunità di trattativa e fornitura.

## A chi si rivolge .....

Titolari di impresa, impiegati ufficio commerciale, impiegati ufficio estero, responsabili commerciali.

## Contenuti .....

- **Come verificare la qualità dell’evento business to business:** gli aspetti organizzativi, e il livello di profilazione dei contatti esteri;
- **La corretta preparazione all’incontro business to business:** l’impostazione corretta della presentazione dell’opportunità di collaborazione all’impresa estera;
- **La gestione della fase di trattativa contenuta nell’incontro business to business:** come gestire al meglio la fase di negoziazione
- **La gestione degli imprevisti e delle difficoltà.**

Relatore: Dott. Francesco D’Antonio

Al termine del corso il materiale didattico verrà inviato in formato digitale.

## ..... Durata e sede

19 maggio 2016 dalle ore 9.30 **alle ore 13.00**

Sede: CNA Pavia – Viale Montegrappa 15

## ..... Modalità di partecipazione

Il corso prevede una quota di partecipazione individuale di € 50,00 + iva.

Nel caso di più partecipanti di una stessa azienda è prevista una riduzione del 30% per ogni iscritto oltre al primo.

La riduzione del 30% si applica anche al primo partecipante di un’azienda associata a CNA Pavia .

La quota di partecipazione dovrà essere versata a mezzo Bonifico Bancario – codice iban: IT34V0569611300000005750X58 – Intestato a: PAVIASVILUPPO, Azienda Speciale Camera Commercio Pavia, presso BANCA POPOLARE DI SONDRIO, Succursale di Pavia PIAZZALE PONTE COPERTO TICINO 11 – 27100 PAVIA (PV), Pavia, specificando la causale del versamento. A seguito del pagamento verrà rilasciata regolare fattura.

L’iscrizione si intende perfezionata al ricevimento da parte di PAVIASVILUPPO della scheda di adesione compilata e sottoscritta, accompagnata dalla ricevuta del versamento della quota prevista, entro 7 giorni dalla data di inizio del corso.

In caso di disdetta (che dovrà essere comunicata via mail all’indirizzo [paviasviluppo@pv.camcom.it](mailto:paviasviluppo@pv.camcom.it)) sarà restituito il 50% della quota di partecipazione agli iscritti che recedono dal corso entro il terzo giorno precedente la data di inizio. Negli altri casi la quota non potrà essere resa.

Le iscrizioni verranno accettate in base all’ordine cronologico di arrivo.

*PAVIASVILUPPO si riserva la facoltà di rinviare o annullare il corso qualora non sia raggiunto il numero minimo di partecipanti e non si assume nessuna responsabilità in caso di annullamento per cause di forza maggiore. Le quote versate verranno restituite.*

*AL TERMINE DEL CORSO VERRA’ RILASCIATO UN ATTESTATO DI FREQUENZA*