



CORSI INTERAZIENDALI

per la crescita e lo sviluppo della tua impresa!

NEGOZIARE CON SUCCESSO I CONTRATTI DI FORNITURA

*VALUTARE E GESTIRE GLI ASPETTI TECNICI ECONOMICO- FINANZIARI
INDISPENSABILI PER OTTENERE I MIGLIORI RISULTATI NELLE TRATTATIVE PIÙ
COMPLESSE*

Pavia, 26 ottobre 2017

Obiettivi

Saper negoziare è fondamentale in una trattativa commerciale complessa per la corretta gestione dei contratti di fornitura- L'intervento fornirà un metodo operativo, semplice ed utile per stabilire gli **obiettivi della fornitura, definire le condizioni contrattuali, riconoscere i punti di debolezza e i punti di forza della controparte, decidere i comportamenti** più idonei da tenere durante la trattativa e scegliere quali persone fare intervenire all'incontro.

Target

Il corso è rivolto a **Imprenditori Responsabili commerciali e venditori, responsabili acquisti e buyer e chiunque si trovi a gestire dei conflitti dovendo interagire, lavorare, trattare con altre persone**

Programma

Comprendere l'aspetto emozionale della trattativa

- Capire gli atteggiamenti e gli interessi che influenzano il comportamento delle persone
- Individuare i fattori psicologici che condizionano i risultati in fase di "trattativa"
- Riconoscere i meccanismi alla base degli errori più comuni in una "trattativa"

Prepararsi al meglio per indirizzare positivamente la trattativa

- Determinare l'obiettivo a raggiungere in termini di prezzo, servizio, qualità
- Ottenere tutte le informazioni tecniche, economiche -finanziarie del venditore /compratore per determinare i costituenti della trattativa
- Utilizzare la scheda e la matrice della trattativa per negoziare le leve negoziali che garantiscono economie di scala, buona redditività e buona liquidità

Gestire i contenuti tecnici, commerciali e gli aspetti psicologici durante la trattativa

- Definire l'iter negoziale: il percorso più efficace per raggiungere i risultati desiderati
- Sviluppare l'influenza sull' interlocutore e saper interpretare la comunicazione non verbale
- Determinare i fattori critici della trattativa ed allocazione del rischio contrattuale

Docente: Ing. Domenico Praticò

Al termine del corso il materiale didattico verrà inviato in formato digitale.

Durata e sede

26 ottobre 2017 dalle ore **9.15** alle ore **17.15** (7 ore)

Sede: Sala Biblioteca – Via Mentana 27 c/o sede Camera di Commercio

Modalità di partecipazione

Il corso prevede una **quota di partecipazione** individuale di € 110,00 + IVA.

Nel caso di più partecipanti di una stessa azienda è prevista una riduzione del 30% per ogni iscritto oltre al primo.

La quota di partecipazione dovrà essere versata a mezzo **Bonifico Bancario** – codice iban: IT34V0569611300000005750X58 - **Intestato a: PAVIASVILUPPO**, Azienda Speciale Camera Commercio Pavia, presso BANCA POPOLARE DI SONDRIO, Succursale di Pavia PIAZZALE PONTE COPERTO TICINO 11 - 27100 PAVIA (PV), Pavia, **specificando la causale del versamento**. A seguito del pagamento verrà rilasciata regolare fattura.

L'iscrizione si intende perfezionata alla compilazione del form on-line, accompagnata dalla ricevuta del versamento della quota prevista, entro 7 giorni dalla data di inizio del corso. La compilazione del form è comunque vincolante e in caso di disdetta è necessario avvisare Paviaviluppo tramite mail a paviaviluppo@pv.camcom.it. Sarà restituito il 50% della quota di partecipazione agli iscritti che recedono dal corso entro il terzo giorno precedente la data di inizio. Negli altri casi la quota non potrà essere resa.

Le iscrizioni verranno accettate in base all'ordine cronologico di arrivo fino ad esaurimento dei posti. *PAVIASVILUPPO si riserva la facoltà di rinviare o annullare il corso qualora non sia raggiunto il numero minimo di partecipanti e non si assume nessuna responsabilità in caso di annullamento per cause di forza maggiore. Le quote versate verranno restituite.*

AL TERMINE DEL CORSO VERRA' RILASCIATO UN ATTESTATO DI FREQUENZA

[Iscriviti On-Line](#)
[CLICCA QUI](#)

Paviaviluppo- Azienda Speciale
Camera di Commercio di Pavia
Via Mentana 27- 27100 Pavia
Tel. 0382.393271
Fax 0382.393270
E-mail paviaviluppo@pv.camcom.it



Paviaviluppo CCIAA Pavia



@PAVIASVILUPPO

**AZIENDA CON SISTEMA
DI GESTIONE QUALITÀ
CERTIFICATO DA DNV GL
= ISO 9001 =**

Organizzazione certificata per le attività di progettazione ed organizzazione di percorsi di formazione e di aggiornamento rivolti alle imprese, di formazione per l'autoimprenditorialità, di formazione superiore e corsi di abilitazione professionale.

Paviaviluppo è soggetto iscritto all'albo regionale degli operatori accreditati per servizi di istruzione e formazione professionale